

Notre société de négoce de matériaux de construction pour le bâtiment et le génie civil recherche pour la région Bas-Valais et Chablais un·e :

technico-commercial·e 100% **(secteur bois et couverture)**

Vos responsabilités

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients professionnels
- Identifier de nouvelles opportunités et accroître le chiffre d'affaires
- Conseiller les clients sur le terrain avec une approche technique et orientée solutions
- Présenter et assurer le suivi des offres jusqu'à la conclusion des ventes
- Assurer une relation client durable (offres, commandes, réclamations, gestion des données clients, etc.)
- Collaborer activement avec les autres secteurs de l'entreprise
- Représenter l'entreprise lors d'événements et manifestations professionnels

Votre profil

- CFC dans le domaine du bois ou formation jugée équivalente
- Expérience confirmée dans la vente pour les métiers du bâtiment ou le négoce des matériaux de construction (bois et/ou couverture) ou expérience solide dans le domaine du bois avec une forte appétence pour la vente
- Très bonne connaissance du marché valaisan de la construction avec réseau professionnel acquis
- Excellente aisance relationnelle et facilité à créer de nouveaux contacts
- Esprit d'initiative, sens des responsabilités et capacités de négociation
- Aptitude à travailler de manière autonome tout en appréciant le travail en équipe
- Orientation service client et sens de la qualité
- Aisance avec les outils informatiques (ERP, bureautique)

Nous vous offrons un environnement de travail dynamique dans une entreprise familiale où la collaboration est basée sur l'entraide et la confiance mutuelle.

Date d'entrée : de suite ou à convenir

Lieu de travail : Monthey

Nous vous invitons à adresser votre dossier de candidature complet (lettre de motivation, CV, certificats, diplômes, ...) par email à l'adresse rh@materiauxplus.ch **jusqu'au 25 janvier 2026.**